

Specjalista ds. sprzedaży B2B

Miejsce pracy: Poznań

Praca w zespole **SEMPIRE** to poczucie satysfakcji i transparentna ścieżka rozwoju w stale rozwijającej się branży marketingu internetowego. Stabilizacja i pełen etat jest standardem :) Najbardziej doceniamy wkład i silne zaangażowanie w rozwój firmy. Świadczą o tym szybkie awanse i premie dostępne już od pierwszego miesiąca współpracy. Nasz rekord to 8000 zł - co powiesz na podniesienie tej poprzeczki?

Masz dość stagnacji i braku wyzwań w obecnej firmie? Nie wierzysz w produkt, który sprzedajesz? A może potrzebujesz zastrzyku energii i nowych możliwości do realizacji własnych pomysłów? W SEMPIRE rozbijamy szklane sufity. U nas wejdziesz na zupełnie nowy poziom, wykazując swoje umiejętności negocjacyjne i sprzedając usługi, na które jest teraz największy popyt.

Aplikuj i dołącz do grupy najlepszych ekspertów z branży SEO/SEM. Razem z nami miej realny wpływ na sukcesy naszych klientów.

Twoje obowiązki:

- sprzedaż usług SEO/SEM pozwalających uzyskać najlepszą widoczność w polskim Google,
- aktywne pozyskiwanie klientów przez telefon, e-mail, wideokonferencje i spotkania,
- udział w planowaniu i tworzeniu strategii mających realny wpływ na rozwinięcie potencjału internetowego firm i zyskaniu statusu lidera w Google,
- dobieranie najskuteczniejszych rozwiązań w zakresie pozycjonowania stron www i reklam Google Ads, pozwalających uzyskać topowe pozycje i zasięgi w wynikach wyszukiwania,
- budowanie i utrzymywanie relacji z klientami,
- operowanie danymi analitycznymi i opracowywanie dokumentów handlowych.

Możemy Ci zaoferować:

- wejście do silnie rosnącej i bardzo dobrze prosperującej branży, odpornej na dotychczasowe zawirowania gospodarcze,
- wynagrodzenie podstawowe ustalane indywidualnie na podstawie Twoich umiejętności i dotychczasowego doświadczenia (widelki: 4000-6000 zł brutto na start oraz możliwość szybkiego awansu),
- system premii dostępny od pierwszego miesiąca pracy,
- rozwój dostosowany do Twoich preferencji, potrzeb i umiejętności. Jeśli lubisz pomagać innym pracownikom - zostań managerem. Jeżeli jesteś typem omnibusa – zostań ekspertem i wykorzystaj swoją wiedzę, aby pomóc klientom,
- wiedzę i pracę z najlepszymi specjalistami w swoim fachu,
- dysponowanie jednym z najskuteczniejszych rozwiązań wśród agencji SEO/SEM,
- biuro w designerskim budynku Nobel Tower w centrum miasta,
- tryb pracy i prawdziwy work-life balance – szanujemy to, że po pracy chcesz spędzać czas z rodziną, spotykać się z przyjaciółmi i realizować swoje pasje.

Super, jeśli:

- możesz pochwalić się doświadczeniem w branży marketingu internetowego lub e-commerce,
- znasz zagadnienia związane z reklamą w Internecie (pozycjonowanie stron www, płatne reklamy Google Ads) i wyszukiwarką Google,
- znasz zagadnienia związane z analityką stron www (statystyki Google Analytics, Google Search Console),
- znasz branżowe narzędzia i platformy typu Semstorm czy Senuto

Jak aplikować?

- Wyślij nam swoje CV w formie PDF na adres rekrutacja@sempire.pl.
- Nie zapomnij o dopisku w CV: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. 2016 r. poz. 922).”
- W kolejnym etapie zaprosimy Cię na rozmowę, a następnie poprosimy o wykonanie kilku zadań, które towarzyszą nam w codziennej pracy.
- O efektach Twoich starań poinformujemy Cię zaraz po zakończeniu rekrutacji.

Kim jesteśmy?

Agencja SEO/SEM **SEMPIRE** specjalizuje się w dostarczaniu firmom wartościowego i konwertującego ruchu z wyszukiwarek internetowych oraz reklam płatnych. Robimy najlepsze SEO w Polsce – wprowadzamy witryny naszych klientów do rankingów najlepiej pozycjonowanych serwisów (np. *Raport Senuto: e-commerce w Polsce 2021. Sklepy internetowe z najlepszym SEO*). Nie stoimy w miejscu i z miesiąca na miesiąc zwiększamy naszą efektywność, usprawniamy technologie i działania, aby dostarczać nasze rozwiązania i pomagać jeszcze większej liczbie klientów. Właśnie dlatego poszukujemy nowej osoby, która wykorzysta swój potencjał i rozwinie skrzydła w dziale handlowym.

Administratorem Twoich danych osobowych jest SEMPIRE Europe sp. z o.o. z siedzibą w 60-529 Poznań, ul. Jana Henryka Dąbrowskiego 77A, telefon: (61) 333 22 11. Dane osobowe są przetwarzane w celu realizacji procesu rekrutacji, na podstawie Twojej dobrowolnej zgody na udział w nim. Masz prawo do wycofania zgody w dowolnym momencie, co skutkować będzie usunięciem Twoich danych z naszej bazy kandydatów do pracy. Twoje dane osobowe będą przetwarzane przez okres niezbędny do zakończenia rekrutacji na wskazane stanowisko (tj. nie dłużej niż przez 6 miesięcy) lub do wycofania przez Ciebie zgody. Podanie danych jest dobrowolne, ale konieczne do przeprowadzenia niniejszej rekrutacji. Masz prawo dostępu do swoich danych osobowych, ich sprostowania, usunięcia lub ograniczenia przetwarzania, prawo do przenoszenia danych oraz prawo wniesienia skargi do organu nadzorczego. W każdym momencie możesz cofnąć udzieloną zgodę, wysyłając e-mail na adres: rekrutacja@sempire.pl, co nie ma wpływu na zgodność z prawem przetwarzania dokonanego przed cofnięciem zgody. Jednocześnie informujemy, że w procesie rekrutacji nie są podejmowane decyzje w sposób zautomatyzowany i nie jest stosowane profilowanie. Twoje dane osobowe nie będą przekazywane do Państw Trzecich.