

Praktyki / staż w Dziale Handlowym

Miejsce pracy: Poznań

SEMPIRE to agencja SEO SEM, która dostarcza kompleksowe rozwiązania z zakresu reklamy w wyszukiwarce Google i Internecie. Świadczymy profesjonalne usługi zmierzające do zwiększenia widoczności stron internetowych w sieci. W codziennej pracy stawiamy na długofalowe i partnerskie relacje, oparte na wzajemnym zaufaniu i szacunku - to pozwala nam rozwijać skrzydła i w pełni wykorzystywać drzemiący w nas potencjał. Liczymy na to, że już wkrótce zasilisz szeregi naszego zespołu i razem z nami zaczniesz zgłębiać tajniki marketingu internetowego.

Poznaj nas: www.sempire.pl

Kogo poszukujemy?

Do działu handlowego poszukujemy osoby:

- ambitnej, komunikatywnej, z pozytywnym nastawieniem do świata;
- czerpiącej radość z życia, z kontaktu z innymi ludźmi i budowania pozytywnych relacji;
- zorganizowanej, nie bojącej się wyzwań, chętnej do rozwoju własnych umiejętności;
- w trakcie studiów zaocznych lub świeżo po nich.

Możemy zaoferować Ci:

- wynagrodzenie ustalane indywidualnie na podstawie Twoich umiejętności i dotychczasowego doświadczenia (po stażu widełki: 3250-3750 zł brutto na start oraz możliwość szybkiego awansu);
- pełne wsparcie w czasie trwania praktyk;
- rozwój i szkolenia podnoszące kwalifikacje;
- szkolenia branżowe;
- szkolenia z umiejętności miękkich, w tym sprzedażowe oraz obsługowe;
- nowoczesne narzędzia pracy;
- komfortowe stanowisko pracy;
- siedzibę w nowoczesnym biurze w centrum miasta.

Celem praktyk jest zdobycie umiejętności i przeszkolenie do podjęcia stałej pracy na stanowisku Doradca Klienta!

W zamian oczekujemy od Ciebie kilku umiejętności:

- naturalnego obycia w rozmowach handlowych i negocjacjach;
- umiejętności zadawania trafnych pytań oraz słuchania;
- umiejętności budowania długofalowych relacji z Klientem;
- otwartości na pracę w zespole i dobrej organizacji własnej pracy;
- sumienności i odpowiedzialności za powierzone obowiązki;
- naturalnego obycia z komputerem, pakietem Office, Internetem;
- chęci do nauki i doskonalenia.

Super, jeśli dodatkowo:

- znasz zagadnienia związane z reklamą w Internecie (pozycjonowanie, Google Ads) oraz wyszukiwarką Google;
- znasz zagadnienia związane z analityką stron www (statystyki Google Analytics, Google Search Console);
- masz doświadczenie w pracy sprzedawcy, przedstawiciela, opiekuna klienta, a nawet kelnera.

Całej reszty Cię nauczymy oraz dostarczymy narzędzia do codziennej pracy przy doświadczonym Doradcy SEM.

Do Twoich obowiązków na tym stanowisku należeć będzie:

- budowa dobrej bazy partnerów;
- inicjowanie kontaktu z partnerami biznesowymi przez telefon, e-mail oraz spotkania;
- profesjonalna obsługa i opieka nad partnerami biznesowymi;
- umiejętne dobieranie trafnych rozwiązań do potrzeb i możliwości partnerów biznesowych;
- realizacja działań zleconych przez doświadczonego Doradcę SEM;
- opracowywanie prostych danych analitycznych, raportów, zestawień i prezentacji.

Długofalowo możesz liczyć również na zatrudnienie na pełen etat, umowę o pracę, atrakcyjne wynagrodzenie uwzględniające system premiowy oraz samodzielne stanowisko - **doceniamy naszych pracowników!**

Wydaje Ci się, że jesteś zbyt młody, nie masz dostatecznie dużo umiejętności, że to wszystko jest jakieś takie skomplikowane? Nic nie szkodzi - nikt nie rodzi się specjalistą. Pamiętaj, że początki zawsze są trudne, a my zapewniamy pakiet intensywnych szkoleń.

Wyślij swoją aplikację w postaci CV w formie PDF na adres [rekrutacja\[małpa\]sempire.pl](mailto:rekrutacja@sempire.pl), a my ocenimy w co da się przekuć Twoje zainteresowania i umiejętności.

Nie zapomnij o dopisku w CV: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; tekst jednolity: Dz. U. 2016 r. poz. 922).”

Administratorem Twoich danych osobowych jest SEMPIRE Europe sp. z o.o. z siedzibą w 60-529 Poznań, ul. Jana Henryka Dąbrowskiego 77A, telefon: (61) 333 22 11. Dane osobowe są przetwarzane w celu realizacji procesu rekrutacji, na podstawie Twojej dobrowolnej zgody na udział w nim. Masz prawo do wycofania zgody w dowolnym momencie, co skutkować będzie usunięciem Twoich danych z naszej bazy kandydatów do pracy. Twoje dane osobowe będą przetwarzane przez okres niezbędny do zakończenia rekrutacji na wskazane stanowisko (tj. nie dłużej niż przez 6 miesięcy) lub do wycofania przez Ciebie zgody. Podanie danych jest dobrowolne, ale konieczne do przeprowadzenia niniejszej rekrutacji. Masz prawo dostępu do swoich danych osobowych, ich sprostowania, usunięcia lub ograniczenia przetwarzania, prawo do przenoszenia danych oraz prawo wniesienia skargi do organu nadzorczego. W każdym momencie możesz cofnąć udzieloną zgodę, wysyłając e-mail na adres: rekrutacja@sempire.pl, co nie ma wpływu na zgodność z prawem przetwarzania dokonanego przed cofnięciem zgody. Jednocześnie informujemy, że w procesie rekrutacji nie są podejmowane decyzje w sposób zautomatyzowany i nie jest stosowane profilowanie. Twoje dane osobowe nie będą przekazywane do Państw Trzecich.